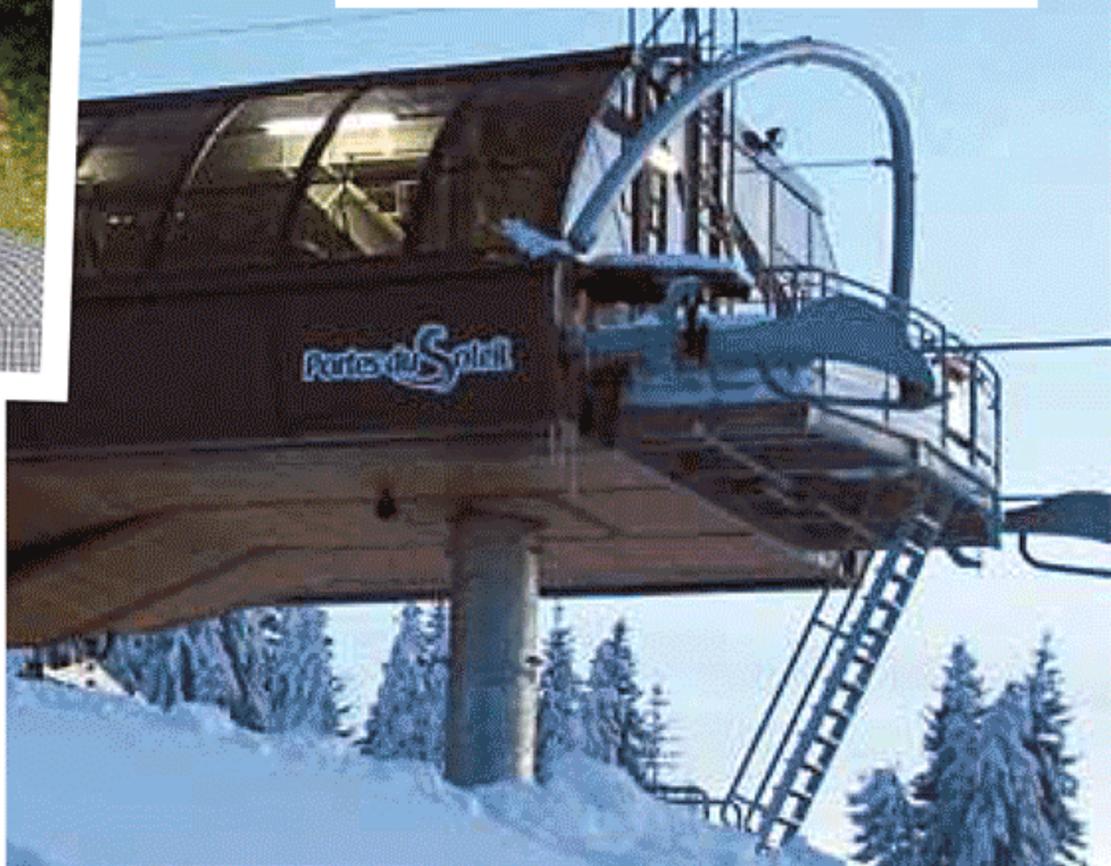


**Alain Barbier**

Directeur général de  
la Société du Téléphérique  
de Morzine-Pleney

**“Une expertise  
incomparable et une  
parfaite connaissance de notre métier.**

Nous faisons appel aux équipes de CAL&F depuis 2001 pour le financement de nos remontées mécaniques et installations de neige artificielle. Leurs compétences dans les équipements de montagne, leur expertise technique et leur engagement dans les dossiers sont incomparables. Grâce à leurs financements en crédit-bail, nous apportons toujours plus de sécurité, de débit et de confort aux clients de nos stations.”



**Jean-Claude  
Puerto Salavert**

Président fondateur d'UCAR

**“Une vraie volonté  
de comprendre notre  
métier et de nous  
accompagner.**

Les équipes de LCL Leasing\* ont toujours montré leur détermination à trouver les solutions qui nous conviennent le mieux et à aller au bout de ce qu'il est possible de faire pour nous satisfaire. Grâce à leurs solutions de financement avantageuses, flexibles et sécurisées, nous avons pu développer notre flotte de voitures de location et notre réseau de franchisés.”

\* Marque dédiée au réseau LCL



**Olivier Genty**

Directeur administratif et financier  
de La Maison Options

**“En finançant  
nos matériels de  
réception, CAL&F nous  
accompagne dans notre  
développement européen.**

Créée il y a trente-deux ans, La Maison Options est devenue le leader européen de la location de matériels pour réception. Ce développement, nous le devons à des partenaires bancaires comme CAL&F, qui est capable de financer en crédit-bail tous nos investissements, de la vaisselle au mobilier loués, en passant par les machines à laver et les véhicules.”





**Marc Miribel**

Président-directeur général  
de MP Hygiène, fabricant  
de papier d'essuyage

**“CAL&F accompagne  
notre croissance en France  
et à l'étranger.**

Sans l'affacturage, nous n'aurions pas pu doubler notre chiffre d'affaires, ni même poursuivre notre développement en France et à l'étranger. Grâce à CAL&F, nos besoins de trésorerie sont entièrement financés et notre risque clients sécurisé. Les procédures sont simples et rapides, les équipes sont réactives, tant au niveau des prises de décisions que du traitement des factures.”



**Bernard Coudron**

Directeur financier de la  
Mévennaise de Transport

**“CAL&F nous a  
suivis quand nous  
étions en difficulté.**

L'affacturage nous a permis de pallier nos besoins de trésorerie supplémentaires et de poursuivre notre activité. Même quand l'entreprise était en difficulté, CAL&F a continué d'acheter nos factures et de nous financer. C'est une solution durable et rassurante pour une entreprise confrontée à une forte augmentation de son BFR\*. Aujourd'hui, alors que nos besoins ont évolué, nous faisons toujours appel à l'affacturage pour sa simplicité et sa rapidité de mise à disposition des fonds.”

\* Besoin en fonds de roulement



**Damien Leroy**

Fondateur-gérant de BI2L,  
produits de loisirs créatifs

**“Un service de  
factoring qui contribue  
à l'amélioration des  
performances.**

Mon contrat d'affacturage classique couplé à une assurance crédit m'a permis de me concentrer pleinement sur mon métier, pour être en mesure de mieux créer, acheter et vendre. Je souhaitais également que mon partenaire factor nous permette de mobiliser nos créances et puisse, le cas échéant, procéder aux premières relances de clients. C'est une prestation que j'apprécie tout particulièrement car nous n'avons aujourd'hui quasiment plus d'impayés.”



**Yves de la Fouchardière**

*Directeur général  
de la Coopérative agricole  
des Fermiers de Loué*

**“Un montage financier  
inédit pour un projet  
local et durable.**

Depuis plus de 50 ans, la Coopérative agricole des Fermiers de Loué est engagée dans un mode de production local et durable, qu'elle a souhaité étendre à l'énergie. Pour notre projet de parc éolien, nous avons sollicité le Crédit Agricole de l'Anjou et du Maine, qui a fait appel à CAL&F, sa filiale spécialisée dans les financements de projets. Chef de file et arrangeur du projet, CAL&F a rendu possible cet investissement, grâce à un montage financier inédit, associant la population locale et trois établissements de crédit.”

**Gilles Briquet**

*Président du Directoire d'Inicea,  
groupe de gestion  
d'établissements hospitaliers privés*

**“CAL&F nous fait  
confiance depuis 25 ans.**

Avec CAL&F, le Groupe Inicea dispose d'un partenaire financier qui l'accompagne depuis 25 ans dans l'extension de ses cliniques et le développement de son activité. Le crédit-bail nous permet de financer des investissements dans de nouvelles unités d'accueil, tout en préservant la trésorerie nécessaire à notre besoin en fonds de roulement et à des opérations de croissance externe.”



**Bruno Vila**

*Président du Groupe  
Rougeline, producteur de  
fruits et légumes*

**“Un montage financier  
optimisé pour deux  
projets durables et responsables.**

Grâce à la cogénération, nous avons réduit notre facture énergétique de plus de 80%, ce qui nous rend plus compétitifs et donc préserve l'emploi local. Le financement de nos deux centrales a été arrangé par CAL&F qui a proposé un montage financier optimisé : un crédit-bail sur douze ans – la durée du contrat de rachat de l'électricité signé avec EDF – avec plusieurs partenaires de crédit.”

