

DYNAMISEZ VOS VENTES EN PROPOSANT UN FINANCEMENT À VOS CLIENTS

Financements locatifs (crédit-bail, location financière) et crédits aux entreprises.

Pour les acteurs de la sécurité et de la prévention, vendeurs de matériels, d'équipements, d'accessoires et de services associés.

Capacité à financer tout type de client final, rapidité et simplicité de financement.



Le financement des ventes permet de générer plus de chiffre d'affaires et de marges.

Vous souhaitez développer votre activité en associant des solutions de financement à la vente de vos matériels et de vos prestations ? Depuis 40 ans, Locam accompagne les entreprises en proposant à leurs clients finaux des financements en crédit-bail, en location financière ou en crédit classique.

Cet établissement financier, filiale d'un grand groupe bancaire, est aujourd'hui un acteur majeur du financement dans le secteur de la sécurité et de la prévention. "Sur ce marché où, comme dans le bureau-tique, l'usage prime sur la propriété, les utilisateurs souhaitent bénéficier des dernières évolutions technologiques en renouvelant régulièrement leurs installations", explique Christophe Badinier, directeur du développement de Locam. "Il se trouve que nos offres de solutions

locatives collent très bien aux besoins du secteur, en finançant les matériels à partir de 500 € pour 100 % du TTC et en intégrant dans un contrat unique les prestations associées de maintenance, de télé-surveillance ou d'assurance."

DES FINANCEMENTS SUR MESURE FACILES À GÉRER

Pour le secteur de la sécurité et de la prévention, Locam finance ainsi en location financière des installations de vidéosurveillance, des systèmes d'alarme, de détection incendie et de contrôle d'accès. "Grâce à notre offre de crédit, nous sommes également en mesure de financer les équipements de protection individuelle (EPI) qui donnent lieu à un renouvellement régulier", précise Christophe Badinier.

Sur mesure et adaptées aux besoins de chaque entreprise, les solutions de financement Locam sont faciles à mettre en place et à gérer grâce au portail web dédié aux partenaires. "Dès qu'un accord est conclu avec un partenaire, il lui suffit de se connecter dans son espace personnel sécurisé pour transmettre les demandes de financement de ses clients, explique Christophe Badinier. Grâce à nos 18 implantations commerciales sur tout le territoire, chacun de nos partenaires bénéficie également d'un interlocuteur dédié de proximité."

LE FINANCEMENT, VÉRITABLE OUTIL D'AIDE À LA VENTE

Très rapide dans ses réponses (seulement quelques minutes), Locam règle sous 24 heures le montant de la vente au partenaire et prélève ensuite les échéances de loyers auprès du client final. Capable d'accompagner ses partenaires sur tout type de client, y compris des sociétés en création, Locam étudie avec le même soin les demandes des TPE, PME ou grandes entreprises. "Par notre réactivité et notre agilité, nous apportons une véritable aide à la vente à nos partenaires qui peuvent ainsi dynamiser leurs ventes de matériels et de services associés, optimiser leur trésorerie et renforcer leur relation client dans le temps", conclut Christophe Badinier. ■

CONTACT

LOCAM

29 rue Léon-Blum
42048 Saint-Étienne Cedex 1
Tél. 04 77 92 89 44
direction.commerciale@locam.fr
www.locam.fr

Un extranet sécurisé permet de gérer son parc clients et de faire des devis en ligne.



Clic To Sign

Véritable innovation dans le financement locatif, le service Clic to Sign de Locam est une solution de dématérialisation des contrats de financement via une signature électronique. Avec Clic to Sign, toutes les démarches se font en ligne, ce qui simplifie et accélère les processus de gestion, tout en réduisant les risques d'erreur et la consommation de papier.